



OFFRE D'EMPLOI

<i>Titre du poste :</i>	ADMINISTRATEUR DES VENTES (H/F)
<i>Domaine d'activité :</i>	Équipements pour la microélectronique
<i>Localisation :</i>	Saint-Jeoire en Faucigny - Haute-Savoie
<i>Type de contrat :</i>	Poste en CDI à temps partiel, à pourvoir dès que possible
<i>Rémunération :</i>	Fixe + variable (participation, intéressement, dividendes) : à partir de 29K€ annuels

LE POSTE

Vous adorez **travailler dans une ambiance collaborative** ?

Vous aimez le **contact** avec la clientèle ?

Vous avez le **sens du détail** et faites preuve de **persévérance** ?

Vous êtes **curieux (-se)**, passionné(-e) par l'univers des **hautes technologies** ?

Alors le poste D'ADMINISTRATEUR DES VENTES est fait pour vous !

Au sein de notre **équipe commerciale** (5 personnes), vos principales missions sont les suivantes :

- 🌱 **Administration des ventes** pour les équipements et les outillages clients
- 🌱 Gestion des tâches liée à l'activité du service des **devis à la facturation**
- 🌱 Organisation de la **logistique export**
- 🌱 **Opérations de douane** afférentes
- 🌱 **Gestion des paiements** clients

VOTRE PROFIL

Vous êtes titulaire d'une formation commerciale ou administrative **minimum Bac, ou Bac+2**, doublée d'une **expérience** dans un service commercial ou SAV de **5 ans** minimum.

Vous maîtrisez **l'anglais** par écrit et au téléphone

Vous maîtrisez ou connaissez bien :

- 🌱 La suite **Microsoft Office**
- 🌱 Un **logiciel ERP / CRM**

QUI SOMMES-NOUS ?

Depuis **45 ans**, nous développons, dans notre belle région de montagne, des **équipements de pointe** pour l'**assemblage de composants semi-conducteurs**. **Leader mondial**, nous attirons des **clients internationaux, prestigieux** et acteurs majeurs des **technologies de demain**, comme le CEA-Leti, le MiT, le CERN, Google...

Nous **coconstruisons notre projet d'entreprise** via un fonctionnement en SCOP, dans une **ambiance agréable et simple**, où la **collaboration** est efficace et où chaque salarié peut devenir **actionnaire**.

Au sein d'une équipe où **chacun apporte sa plus-value au collectif**, nous vous proposons des **missions variées et enrichissantes** pour lesquelles nous prendrons le temps de vous **accompagner**. En pleine croissance, nous avons l'opportunité de proposer des **évolutions de parcours**.

BREF, nous partageons : le travail, les projets, les évolutions techniques, la richesse produite et la stratégie de développement de notre entreprise.

Envie d'en savoir plus sur SET ? Rendez-vous sur notre site.

DES QUESTIONS ? ENVIE DE POSTULER ? RENCONTRONS-NOUS !

Contactez-nous au 04 50 35 83 92 ! Ou écrivez à Mélissande : mlebrun@set-sas.fr